

1. Record Nr.	176999
Autore	Ury, William, 1953-
Titolo	Getting past no : negotiating in difficult situations / William Ury.
Editore	[New York] : Bantam books, 2007
ISBN	978-0-553-37131-4*
Edizione	Ristampa marzo 2007
Descrizione fisica	XV, 189 pagine ; 21 cm
Soggetti	Economia e psicologia
Locazione	SL Filosofia 3
Collocazione	158. 5 URYWI 1
Lingua di pubblicazione	Inglese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia